



kondomeriet

FORNØYDE KUNDER SOM KONKURRANSEFORTRINN

Av Maria K. Ebbestad

@maria_bella84

GJØR KUNDER OM TIL GODE AMBASSADØRER



HUSKER DU DENNE?





DEDIKERTE MEDARBEIDERE!



LYTT TIL KUNDEN, FOR SÅ Å:

«Få kunden til å snakke med deg, og om deg!»





Butikker | Blogg | Min Side | Ønskeliste (0) **HANDELKURV**

kondomeriet

Søkeord

SEXLEKETØY SEXY UNDERTØY FREKKE LEKER TILBEHØR VI ANBEFALER NYHETER INSPIRASJON

Startsiden Orgasme garanti - Alltid diskret - Fri frakt over 500,-

HERLIGE VIBRASJONER

Lekker design og pirrende egenskaper

OPPDAG LEID

BEST I TEST	BEDRE SEX	SISTE NYTT	HANS FAVORITTER	HENNES FAVORITTER
Kondomeriets orgasmekrem ★★★★★	We-Vibe 4Plus parvibrator rosa ★★★★★	Ami vaginakuler rosa ★★★★★	Vibratorrens ★★★★★	

25 år

Kondomeriet

WordPress Pinterest YouTube Facebook Google+ Twitter LinkedIn RSS

Til kondomeriet.no | Tips en venn | Registrere | Avregistrere



Sommeren blir ikke deiligere enn du gjør den til selv.

Sommerens barberpåkke for henne

Sommerens barberpåkke for ham

Barberhovel på kjøpet!

Barberhovel på kjøpet!

Optimalt resultat ved de aller beste barberproduktene Unirens og Unirens Superhovel

Barberhovel på kjøpet!

Barberhovel på kjøpet!



Sex-tips?

Rist telefonen!

Rekkefølge på sex-tips

Etter tur for ham, henne og begge

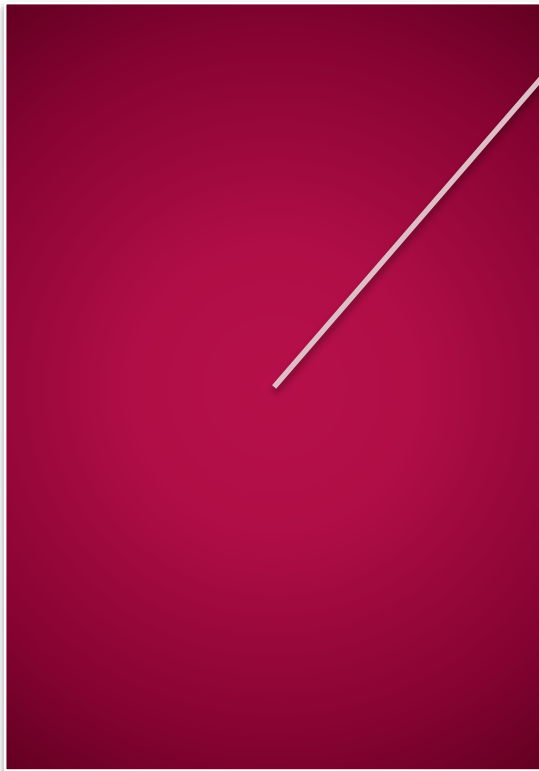
Rist eller svip for neste tips!



ENGASJEMENT



NETT – KONKURRENT ELLER MULIGHET?



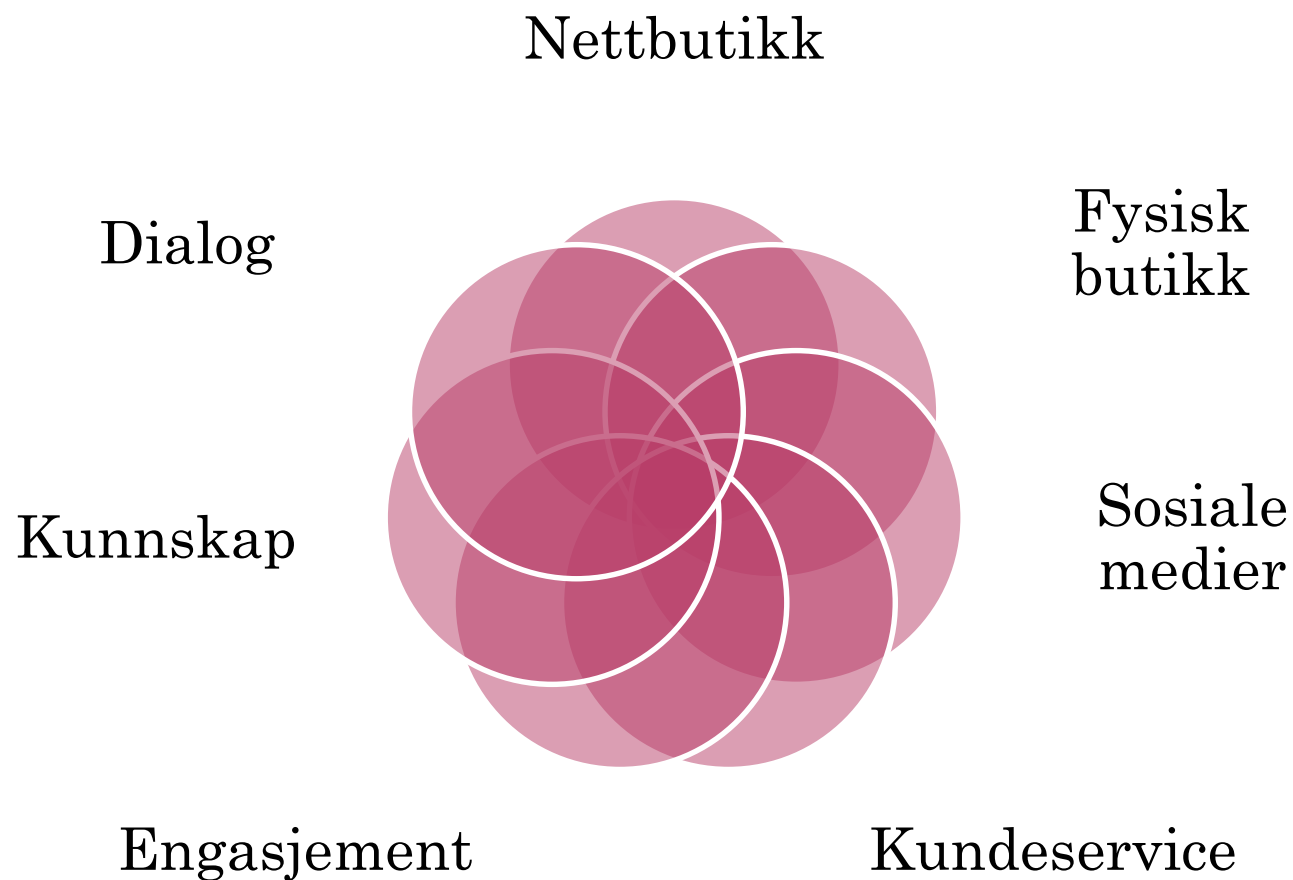
51 % gjør
research på nett
før de handler i
butikk.



DU må tilpasse deg
kunden, det er ikke
kunden som skal
tilpasse seg deg!



FOR Å LYKKES MED SALG ER DET VIKTIG Å TENKE MER ENN SALG!



Takk for meg: @bella_maria84



www.kondomeriet.no

